

Junta Directiva 2020- 2021

Principales

Patricia Patiño Rojas
Patricia Calvete Camargo
Liliana Parra Martinez
Juan Esteban Sanín Gomez
Tomas Llano Domínguez

Comité de Auditoria

Tomas Llano Rodriguez
Juan Esteban Sanin B.
Olga Patricia Patiño Rojas

Revisor Fiscal

Carolina Gonzalez Rodriguez
PricewaterhouseCoopers

Gerente General

Liliana Parra Martinez

Contador General

Mavel Rocio Espinosa Urbano

INFORME ANUAL DE LA JUNTA DIRECTIVA Y DEL REPRESENTANTE LEGAL A LA ASAMBLEA GENERAL DE ACCIONISTAS

Señores accionistas:

Presentamos nuestro Informe de Gestión correspondiente al año 2.020, el cual reúne todos nuestros indicadores del año anterior, así como los resultados de Alimentos derivados de la Caña S.A.

Las afectaciones de la pandemia, de los confinamientos y de las restricciones a la actividad económica del país, como lo pronosticaban diferentes entes económicos, se vieron reflejados en el PIB de Colombia el cual cayó un 6,8% en 2020. La creación de la vacuna generó optimismo y confiamos que el 2021 sea un año de crecimiento para nuestra compañía.

La Gerencia y Junta Directiva de la Compañía son conscientes de los retos que conlleva llevar a Adecaña a las condiciones óptimas y se logre recuperar su productividad; para ello como se explicará en el Informe adjunto, hemos tomado medidas conducentes a revisar nuestras prácticas agronómicas, enfatizar en las inversiones requeridas tendientes a recuperar el TCH (tonelada de caña por hectárea); esperamos que estas medidas adoptadas y las que se encuentran en proceso de implementar, representen resultados favorables para nuestra operación.

En Adecaña el 2020 un año complejo e inesperado que ha dejado aprendizajes, aciertos y vacíos a los que haremos frente en los años venideros, la compañía ha respondido favorablemente, aun cuando el sector no estuvo cerrado debido a su estructura operacional, estamos convencidos que vamos por el camino de una recuperación sostenible.

Finalmente mencionamos que el presente informe cumple con todas las normativas legales colombianas incluyendo las relacionadas con gobierno corporativo.



Liliana Fabiola Parra M.
Representante Legal



Tomás Llano Domínguez
Presidente Junta Directiva

INFORME DE GESTIÓN

Para la Junta Directiva y la Gerencia General de Alimentos derivados de la caña Adecaña S. A., es grato presentar a consideración las principales situaciones y aspectos relevantes al igual que los resultados operativos y financieros de la Compañía durante el año terminado el 31 de diciembre de 2020.

Mensaje de la Junta Directiva y la Gerencia General

A finales del 2019, se identificó en China un nuevo coronavirus denominado COVID-19. Debido a su velocidad de expansión y gravedad, el 11 de marzo-2020, la Organización Mundial de la Salud (OMS) lo declaró como pandemia.

En Colombia el primer caso confirmado fue el 6 de marzo-2020. Desde entonces el número de contagios aumenta rápidamente, y se implementan diversas medidas para su prevención, siendo el aislamiento social preventivo y obligatorio, mediante el Decreto 457 del 22 de marzo de 2020, la de mayor impacto social.

Los impactos en el economía global no se hicieron esperar; acontecimientos como caída y cierre de las bolsas internacionales, inestabilidad del dólar, cierres de fronteras y restricciones en espacios marítimos y aéreos marcaron la pauta del año anterior.

La transformación digital se vivió a pasos agigantados y se convirtió en la forma de ajustar la comunicación y reafirmar negocios a través de la tecnología. Las reuniones virtuales se convirtieron en el día a día y hoy son una realidad para todas las organizaciones.

Los ajustes en las empresas y el confinamiento generalizado nos llevaron a una recesión económica globalizada de la cual Colombia no se pudo salvar.

Los Estados Unidos daban a conocer desde los Centros para el Control y la Prevención de Enfermedades (CDC) de los EE.UU. las directrices para la prevención de la "gripe pandémica". Las recomendaciones de los CDC para las "intervenciones no farmacéuticas" incluían:

- Aislamiento domiciliario voluntario de personas enfermas
- Cuarentena domiciliaria voluntaria de los miembros de la familia expuestos
- El distanciamiento social (incluyendo el cierre de escuelas, el distanciamiento social en los lugares de trabajo, y el aplazamiento o cancelación de reuniones masivas)

- Medidas ambientales (como la limpieza rutinaria de las superficies que se tocan con frecuencia).

El COVID-19 ha desatado una crisis mundial sin precedentes, una crisis sanitaria mundial que, además de generar un enorme costo humano, está llevando a la recesión mundial más profunda desde la Segunda Guerra Mundial". Allí se prevé que en este año la economía mundial y los ingresos per cápita se contraerán y empujarán a millones de personas a la pobreza extrema, en consecuencia más hambre, más pobreza y una creciente inequidad en el mundo. Un desplome de un 5% del PIB global, el desplome histórico del precio del petróleo, que se cotizó por debajo de cero por primera vez en la historia, el WTI comenzó la jornada cotizándose en torno a los US\$18 y llegó a caer hasta los US\$-37.63 en negativo, algo sin precedentes.

Los países de América Latina más afectados por el desplome petrolero son Venezuela, Colombia y Ecuador, porque sus ingresos fiscales dependen directamente del valor de sus exportaciones de crudo.

En el caso de México es un golpe duro para la estatal Pemex- la petrolera más endeudada del mundo y para los planes de inversión del gobierno de Andrés López Obrador, aunque no tendría un efecto tan grave sobre las finanzas públicas, dado que el país ha diversificado sus fuentes de ingreso.

En otros países como Brasil y Argentina, que también son productores de petróleo, la caída del crudo no dañaría tanto las arcas fiscales, porque sus cuentas fiscales no dependen directamente del recurso.

En nuestro país, la tasa de crecimiento del país fue negativa alcanzando un -6,8 % según lo informó la ANDI (frente a un crecimiento de 3,3% en 2019).

Un detalle de los principales indicadores financieros al cierre de 2020, comparado con 2019, se muestra como sigue:

| | <u>2020</u> | <u>2019</u> |
|----------------|--------------------|--------------------|
| TRM | 3,432.50 | 3,277.11 |
| PIB | -6,8% | 3,30% |
| INFLACION | 1,61% | 3,80% |
| SALARIO MINIMO | 877,803 | 828,116 |

Impacto Económico

1. **Impacto directo en la producción.** Las situaciones vividas en 2020 y sus impactos aún en 2021 obligan al país a acelerar las mejoras y a afianzar los esfuerzos de crecimiento al menos para recuperar en parte los niveles de crecimiento previstos en 2019. Hoy podemos decir con certeza que ningún sector de la economía estuvo aislado de los efectos nefastos de la pandemia; sin embargo, nuestra condición agrícola no se vio tan golpeada como los sectores industriales, de entretenimiento y cultural, siendo estos últimos los más afectados por las condiciones de vida impuestas durante esta etapa.

2. **Interrupción de la cadena de suministro y del mercado.** Muchas empresas manufactureras dependen de los insumos intermedios importados de China y otros países afectados por la enfermedad. Muchas empresas también dependen de las ventas en China para alcanzar sus objetivos financieros. La desaceleración de la actividad económica -y las restricciones de transporte- en los países afectados probablemente repercutirá en la producción y la rentabilidad de determinadas empresas mundiales, en particular en el sector manufacturero y en las materias primas utilizadas en la fabricación. En el caso de las empresas que dependen de los bienes intermedios de las regiones afectadas y que no pueden cambiar fácilmente de fuente de abastecimiento, la magnitud del impacto puede depender de la rapidez con que se desvanezca el brote.

Las empresas pequeñas y medianas pueden tener mayores dificultades para sobrevivir a la perturbación. Las empresas vinculadas a los viajes y el turismo se enfrentan a pérdidas que probablemente no sean recuperables.

3. **Repercusiones financieras en las empresas y los mercados financieros.**

Los retrasos en los envíos y en los calendarios de producción crean problemas financieros a las empresas con grandes deudas, especialmente en los Estados Unidos. El declive de los mercados de valores mundiales y la huida de los inversores de riesgo que venden activos como bonos de alto rendimiento y acciones volátiles exponen a los inversores que han subvalorado el riesgo. La preocupación por el riesgo de contrapartida acelera la disminución y seca la liquidez en los mercados financieros. Los bancos centrales se apresuran a gestionar el problema. Los mercados financieros -y la economía mundial- se recuperan después de una recesión.

Las elecciones presidenciales de Estados Unidos se han convertido en las más trascendentales en los últimos 40 años debido a sus consecuencias en las dinámicas políticas y económicas y por su puesto en lo que concierne al futuro del sistema internacional, el triunfo de cualquiera de los dos candidatos a la presidencia de Estados Unidos, **Donald Trump, por el partido republicano o, Joe Biden, candidato demócrata,** generaba grandes incertidumbres y efectos adversos en la economía mundial. Sin embargo el triunfo de Biden, trajo consigo una política

exterior y comercial donde Estados Unidos volvería a una senda de predictibilidad y de liderazgo global, lo que genera un clima de inversión más adecuado en la economía mundial.

Mercado del Azúcar

Los precios del azúcar mantienen el nivel alcista desde mediados de 2020, especialmente en los dos primeros meses de 2021, y alcanzan los precios más altos desde abril de 2017, por el temor a un desequilibrio en la oferta que no pueda cubrir la demanda mundial.

La última subida de las cotizaciones internacionales del azúcar se debió a la continua preocupación por la disminución de la oferta mundial en 2020/21, como resultado del descenso de la producción en los principales países productores y una fuerte demanda de importaciones de Asia. Las limitaciones logísticas que dificultaron los envíos de la India y el repunte de los precios del crudo, que podría hacer que se destine más molienda de caña de azúcar a la producción de etanol en el Brasil, el mayor exportador de azúcar del mundo, contribuyeron a empujar los precios al alza.

Economía Colombiana

Desde los primeros meses de 2020 el Coronavirus (COVID-19) se ha extendido por todo el mundo, generando el cierre de cadenas de producción y suministro e interrumpiendo el comercio internacional, que provocaron una desaceleración económica global y afectaron negativamente a diversas industrias. Las autoridades mundiales incluidas las colombianas han tenido que adoptar, entre otras medidas, el cierre temporal de establecimientos y la cuarentena de personas en diversas zonas, lo cual implica que empleados, proveedores, y clientes no pudieron realizar sus actividades por un período de tiempo indefinido.

Las restricciones a la actividad productiva, registró con especial preocupación la caída del comercio, restaurantes, hoteles y transporte.

Las exportaciones en Colombiana entre enero y diciembre de 2020, sumaron US\$31.056,5 millones FOB (Free On Board) y registraron una disminución de 21,4%, frente al mismo periodo de 2019.

Sector Azucarero (Datos fuente Asocaña)

El 2020 el precio sufrió altibajos y llegó a tocar los 10 cvtos de dólar/ libra, manteniendo un promedio en el año de 12,8 cvts dólar/libra.

En el 2020, el precio promedio del azúcar crudo fue de 284 USD/t (12,88 centUSD/lb) y el del blanco fue de 376 USD/t), un aumento de 4,3% en el crudo y del 12,8% en blanco, respecto a 2019. Los precios de 2020 estuvieron aproximadamente 20% por debajo del promedio de 10 años (2011-2020).

Perspectivas Mundiales

La proyección para la producción mundial de azúcar del ciclo 2020/21 a la baja pasando de 173.5 a 169 millones de toneladas, principalmente por menor producción en Tailandia, país que destinó menor superficie para la producción de remolacha. Este cambio implica un déficit mundial de 4.8 millones de toneladas en los inventarios iniciales del 2021, lo cual en lo corrido del año se ha visto reflejado en el precio internacional pasando de un promedio de 12 cvtos de dólar/ libra a mayores de 14 cvtos de dólar/ libra.

Mercado azucarero colombiano

En el 2020 se molieron alrededor de 23,5 millones de toneladas (23.32 millones de toneladas en 2019).

En el mismo año se produjeron 2,21 millones de toneladas de azúcar, con niveles levemente inferiores a las cifras del 2019 (2,204 millones de quintales)

Entre enero y diciembre de 2020 se vendieron 1.466.917 toneladas de azúcar, una reducción de 3,48% frente al mismo periodo de 2019.

Las ventas de Bioetanol, en el 2020 fueron 354 millones de litros, una disminución del 21.15% frente al año 2019.

Nuestras cifras

La operación de la Compañía en 2020 estuvo cargada de retos importantes, la caída en el TCH, ha sido un foco de revisión permanente, lo cual se dio, inclusive con el apoyo externo recibido de CENICAÑA. Nuestro campo es administrado por Ingenio La Cabaña nuestro socio estratégico a quien vendemos la totalidad de nuestro cultivo, ellos en asocio con Cenicaña trabajaron coordinadamente para lograr establecer cuáles deberían ser las medidas a implementar tendientes a fortalecer el campo y mejorar su productividad.

Algunos de los problemas identificados en el campo producto de la revisión interna que se devolvió con cifras históricas, inclusive desde 2018 se muestran a continuación:

- ✓ Problemas generales de la industria:
 - La renovación de variedades CC 8592 a CC 1940 no ha sido satisfactoria (critico >4 corte).
 - La pluviosidad no ha seguido patrones históricos y más marcada en el sur Valle geográfico del río Cauca.
- ✓ La gestión de campo con algunas deficiencias (dirección, herramientas de planeación y control necesarias).
- ✓ La oportunidad en la aplicación de prácticas agronómicas debe revisarse

Durante el 2020, se establecieron, entre otras, las siguientes medidas para mejorar la productividad:

- ✓ Contratación de nuevo personal por parte de Ingenio la Cabaña, para mejorar el nivel de ejecución y supervisión de nuestro campo:
 - Contratación de:
 - Director Técnico de Campo
 - Director de Producción de Campo
 - Comité Asesor Junta Directiva Campo
 - Vinculación de expertos externos. (Dr Franco y Dr Sanint)
 - Convenio Especial con Cenicaña- revisión y asistencia permanente
 - Identificación de Resultados Tempranos
 - Hallazgo metódico de posibles causas
- ✓ Revisión y análisis de toda la data de parámetros de clima, agronómicos y de productividad, para formular análisis de causas.
- ✓ Puesta en práctica de Mejores Prácticas de Agronomía.

Las cifras que se presentan a continuación representan los datos al cierre del 31 de diciembre de 2020.

Los ingresos de Adecaña, estuvieron concentrados fundamentalmente en la venta de caña. La Compañía cosechó y entregó en venta 19.456 toneladas de caña (25.753 toneladas en 2019). La compañía cuenta con 368 Has aptas para el cultivo, el TCH alcanzado fue de 78.08 toneladas de caña por hectárea.

El margen de contribución del año 2.020 fue del 23.07% frente a un 31.22% del año 2.019 lo anterior debido a mayores costos de producción registrados trimestralmente por amortización de activos biológicos NIC 41, la baja en la edad de la caña a 11.65 meses y condiciones climáticas.

Los gastos de administración se redujeron en un 6.63% alcanzando los \$678 millones en 2020.

Los gastos financieros se incrementaron en un 10,98% alcanzando los \$677 millones en 2020.

Campo

Durante el año, nuestro campo estuvo analizado a través de sesiones de trabajo lideradas por Ingenio La Cabaña en calidad de “administrador de los cultivos”, y estuvimos acompañados de miembros de junta y representantes de los accionistas del grupo familia, con ellos fuimos planteando las opciones de trabajo puntual en campo e informando sobre los resultados y avances obtenidos.

Avanzando el primer trimestre, como consecuencia de la pandemia, la Compañía tuvo que ajustar su operación a las nuevas reglamentaciones que restringieron la movilidad y el nivel de personal dentro de sus instalaciones. Estuvimos muy al tanto de los avances presentados por Ingenio La Cabaña sobre la situación del personal de campo y alertas a cualquier impacto en la ejecución de las actividades.

Los activos biológicos representados en los cultivos de caña presentaron un incremento neto de \$206 millones de los cuales 287 millones corresponden a ajuste al inventario de activos biológicos nic 41 y disminución de \$42 millones en aps.

El año 2020 desde el punto de vista de productividad se vio afectado debido a los efectos climáticos que han golpeado al campo y castigado la edad del cultivo lo cual generaron la disminución del TCH y por ende las toneladas de caña para la venta.

Para el 2021 se espera que las inversiones realizadas durante el 2020 y mejores prácticas en el campo normalicen la productividad y se recupere la edad del campo.

Se continúa con el tema de variedades, además de estabilizar las llamadas comerciales (CC 01-1940, CC 93-4418, CC 8592), se trabaja en la investigación para poder tener un portafolio más amplio, que garantice la estabilidad de la producción.

Tecnología

Durante el año 2020:

-Implementamos el trabajo en casa vía VPN para nuestros colaboradores administrativos permitiendo trabajar en lugares diferentes a las oficinas de la compañía. Proyecto que se definió en el segundo semestre de 2019 pero que cobró gran relevancia a inicios del 2020.

-Implementación de facturación electrónica.

-Cambio de servidores e impresoras.

Normas de propiedad intelectual y derechos de autor

En Adecaña consciente de sus deberes y obligaciones frente a las normas sobre derechos de autor y propiedad intelectual, viene dando cumplimiento a las mismas, siendo prioritario para la Administración la concentración de esfuerzos para evitar su desconocimiento.

La Compañía cuenta con las debidas licencias del software que utiliza para su operación, tal como lo exige el artículo 1° de la Ley 603 de 2000 Art. 1°, modificatoria del artículo 47 de la Ley 222 de 1995, En lo que respecta a la tecnología, de sistemas de información y cómputo utilizados, contamos con procesos y/o procedimientos que permiten el conocimiento previo de los respectivos proveedores y la verificación de las licencias de dichos equipos; así mismo, tiene vigentes contratos de prestación de servicios y licenciamiento con las firmas productoras de los software que se están utilizando y a los cuales realiza un continuo seguimiento.

Aunado a lo anterior, el área de tecnología realiza revisiones periódicas y aleatorias a los equipos de los colaboradores del Adecaña para verificar que efectivamente se estén utilizando las licencias legales.

A la fecha el Adecaña no tiene conocimiento de reclamaciones por parte de autoridades o terceros en relación con el tema y no se tiene conocimiento de violaciones o posibles violaciones de leyes o regulaciones o del incumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor, cuyos efectos deban ser considerados para ser revelados en los estados financieros o como base en el registro de una pérdida contingente.

De conformidad con las normas legales vigentes, el Alimentos derivados de la Caña S.A. hace explícito su cumplimiento de las normas en materia de marcas, lemas comerciales, patentes, diseños industriales y licenciamiento del software.

Superintendencia Financiera

La compañía dio cumplimiento a los reportes trimestrales de información financiera y demás informes requeridos en su calidad de emisor de valores entre los cuales se destacan: Sarlaft, reporte de información relevante, entre otras.

Cumplimiento del artículo 87 de la Ley 1676 de 2013

En cumplimiento del Artículo 87 de la Ley 1676 de 2013, a la fecha de corte de este informe el Adecaña manifiesta que no entorpeció la libre circulación de las facturas emitidas por los proveedores y/o vendedores

Resultados Financieros de la Operación:

Para el año 2.020, la compañía cerró con un total de activos de \$ 82.934 millones dentro de los cuales se destaca

Propiedades, planta y equipo por valor de \$ 24.105 millones, en comparación con el 2019 \$24.198 millones.

Activos biológicos de corto plazo por valor \$ 1.104 millones comparación con año 2019 \$ 855 millones que equivale a un incremento de \$ 165 millones

Deudores por valor de \$42,548 millones, en comparación con el 2019 que fue de \$42.2277 millones representa un incremento de 271* millones

Pasivos totales ascienden a \$ 26.365 Millones, de los cuales \$4.051 millones son de obligaciones financieras y \$ 22.314 de otros pasivos.

Patrimonio a diciembre 31 de 2020 fue de \$ 56.514millones.

Ingresos por ventas de caña para el año 2020 fueron de \$2.259 millones, un 25.32% más que el año 2019 \$1.687 millones debido básicamente a ajuste de activos biológicos nic 41 en la venta de caña.

Se registraron gastos operacionales por valor de \$ 678 millones que incluye sueldos por \$486 millones, honorarios por \$117 millones, gastos legales por\$ 3 millones, contribuciones y afiliaciones \$61 millones respectivamente

Al 31 de diciembre del 2020 la pérdida neta asciende a \$99 millones y una perdida en año 2019 de \$895 millones respectivamente.

Administración:

La compañía no ha sufrido mayores cambios en su estructura administrativa, continúa con 6 empleados permanentes.

Adecaña en el último año ha hecho esfuerzos importantes, adelantando estrategias en la mitigación de la situación nacional, hizo que la compañía tuviera constante seguimiento a los resultados de las operaciones, la situación financiera y la liquidez de la Compañía, fueron evaluados a diario por la Administración para tomar todas las medidas oportunas que permitieran minimizar los impactos negativos que pudieran derivarse de esta situación.

Al 31 de diciembre de 2020 los estados financieros no contienen ajustes que se hayan generado por la situación de emergencia considerando que Adecaña es una entidad productora de caña, cuya operación está ligada principalmente a ese ciclo productivo la cual no cesó sus operaciones durante este periodo.

Aun cuando la situación que se vive en este momento nos llena de incertidumbre y dudas, creemos que la ciencia, identificó la vacuna para mitigar este virus y esperamos que los impactos en nuestra población no sean de gran magnitud.

Operaciones realizadas con Vinculadas, Socios y Administradores

En cumplimiento a lo señalado en el numeral 3° del artículo 29 de la Ley 222 de 1995, manifestamos que las operaciones de mayor importancia concluidas durante el ejercicio respectivo, de manera directa o indirecta, entre Ingenio la Cabaña S. A. y sus vinculados se encuentran debidamente reflejadas en sus estados financieros y se realizaron en igualdad de condiciones y a precios de mercado.

No se realizó ninguna operación económica con los administradores del Ingenio, salvo con aquellos vinculados laboralmente a la misma, limitándose a esta relación exclusivamente.

Transacciones con compañías vinculadas

| | 2020 | 2019 |
|----------------------------------|-------------------|-------------------|
| Transacciones en el activo | 41.546.625 | 42.276.426 |
| Transacciones en el pasivo | 3.096.621 | 3.508.021 |
| Transacciones en el ingreso | 1.728.397 | 1.891.976 |
| Transacciones en costos y gastos | 1.261.635 | 571.290 |
| Total | 47.633.278 | 47.247.713 |

Gobierno Corporativo

El esquema de Gobierno Corporativo implementado ya hace unos años por la Compañía se mantiene y se ha ido perfeccionando como parte de nuestra cultura empresarial. Esto implica la actualización permanente de los procedimientos y normas enfocados a garantizar el adecuado desarrollo de las operaciones, buscando no sólo su eficiencia sino el control en las mismas. Adecaña ha fortalecido la implementación en normas de protección de datos, utilizando herramientas tecnológicas y ayudas visuales que logren resaltar la importancia frente a la información de terceros.

Hemos cumplido a cabalidad con los reportes requeridos por las entidades de vigilancia y control, al igual que con la realización de las reuniones de comités institucionales en temas de comité de cartera, evaluación de proveedores, evaluación de Sarlarft, comités paritarios,

Cumplimientos en la atención de temas ambientales, sociales y de bienestar social.

El Comité de Auditoría ha seguido operando con reuniones trimestrales en las cuales se analizan los avances en materia de control interno, análisis de estados financieros y resultados de auditorías internas y de la Revisoría Fiscal y se establecen los planes de acción que se consideran necesarios.

Respecto a seguridad industrial, la Compañía promueve el trabajo sano y seguro de sus trabajadores mediante la prevención y el control de enfermedades y accidentes, y la eliminación de los factores y condiciones que ponen en peligro su salud y seguridad. La implementación de programas que permiten la introducción de la cultura al trabajador y la capacitación constante para lograr mejores prácticas han permitido que nuestros colaboradores puedan trabajar en un ambiente laboral seguro y saludable.

Perspectivas para el 2021

Los expertos en temas de precio y desempeño del mercado del azúcar pronostican que el 2021 tendrá algunos altibajos en el precio internacional con sus consecuentes repercusiones en el mercado doméstico; sin embargo; esto no alejaría el precio de manera importante de los estimados en el año 2020 y hacia finales del 2022 e inicio del 2021 se pronostica un déficit de azúcar lo que podría incrementar el precio de la libra de azúcar.

Los accionistas acompañados de la dirección de Adecaña, pondremos todo el empeño para salir lo mejor librado posibles de esta situación de emergencia sanitaria. Hoy nuestras prioridades están dirigidas a mantener la integridad de nuestros colaboradores, su salud y la de sus familias, garantizar su empleabilidad y tomar decisiones paso a paso en la medida en que se vaya terminando la emergencia.

Los resultados de nuestro país y la situación de emergencia que vivimos en este momento, nos comprometen aún más con el aporte a la región, es por ello que estamos convencidos que es la oportunidad para fortalecernos como Empresa y trabajar mancomunadamente para superar las situaciones que puedan afectar nuestro desarrollo.

Acontecimientos importantes acaecidos después del ejercicio

Dando cumplimiento al artículo 47 de la ley 222 de 1995, nos permitimos informar que con posterioridad al cierre del ejercicio 31 de diciembre de 2020 no ha ocurrido ningún acontecimiento importante que pueda modificar la estructura de los estados financieros, o que pueda influir en el normal desarrollo de las operaciones de Adecaña S. A.

Posterior a la desaceleración económica global y sus efectos negativos a diversas industrias. Las autoridades mundiales incluidas las colombianas están a la expectativa de la disminución del contagio y del proceso de vacunación para el reintegro a labores administrativas presenciales.

Agradecimientos

Queremos agradecer al equipo de colaboradores, a los accionistas y en general a los aliados estratégicos por el apoyo presentado este año. Estamos convencidos que el 2021 y los años venideros serán fructíferos para los resultados de la Compañía.

A todos quienes tuvieron la oportunidad de interactuar con nosotros en el 2020 muchas gracias por su renovada confianza en nuestra organización.

Constituyen parte integrante de este informe los estados financieros junto con las notas, anexos y demás datos ordenados por el Código de Comercio y por la Superintendencia financiera de Colombia.

De nuestros miembros de Junta Directiva, cordialmente:

Patricia Patiño Rojas
Patricia Calvete Camargo
Liliana Parra Martinez
Juan Esteban Sanín Gomez
Tomas Llano Domínguez



Liliana Fabiola Parra M.
Gerente General